

Grundfos vinder på point hos fjernvarmeforsyning

Hos fjernvarmeforsyningen i Aalborg lader man den bedste vinde hver gang

Hos Fjernvarmeforsyningen i Aalborg Kommune er man ikke "gift" med en enkelt pumpeleverandør. Selv små pumpeordrer sendes i udbud hos en håndfuld udvalgte producenter, og udbudsmaterialet er omfattende. For det er ikke nødvendigvis den billigste løsning, der vinder.

"Vi vælger hver gang den bedste og den mest optimale løsning på lang sigt," siger driftsplanlægger Mads Jensen. "Derfor sikrer vi os en solid teknisk dokumentation gennem udbudsmaterialet, så vi er i stand til at sammenligne de enkelte tilbud og vægte styrker og svagheder i forhold til lige præcis den opgave, pumperne skal løse. Til det formål har vi udviklet et pointsystem, som gør det nemt at udpege vinderen."

MANGE FAKTORER TÆLLER

Det er blandt andet dokumentation for pumpernes virkningsgrader og effektforbrug på 5-6 driftspunkter, der tæller meget i vurderingen. "Plus prøvecertifikater på pumper med netop den frekvensomformer, der er valgt, så vi får drev, der er afprøvet," tilføjer driftsplanlæggeren, som i øvrigt kan supplere sit pointsystem med mere end 30 års erfaring med konstruktion og projektering af pumpeløsninger "på den anden side af bordet".

Sammen med dokumentation for miljøcertificeringer og leveringssikkerhed udpegede pointsystemet sidste år Grundfos som vinder af en rammeaftale, der foreløbig dækker leverancer til fem af kommunens pumpestationer. To stationer er nybyggeri, to er renoveringer og den femte er en udbygning af et eksisterende anlæg. Alle stationer udstyres med frekvensregulerede Inline

TOPIC:

"Vi vælger hver gang den bedste og den mest optimale løsning på lang sigt," siger driftsplanlægger Mads Jensen. "Til det formål har vi udviklet et pointsystem, som gør det nemt at udpege vinderen."

LOCATION:

Aalborg

COMPANY:

Aalborg Kommune Forsyning

pumper fra Grundfos TP-programmet, som i slutningen af 2007 blev udvidet væsentligt, så der nu næsten ikke er den fjernvarmeopgave, der ikke kan løses ifølge salgsingeniør Johnny Schou fra Grundfos.

POINTSEJR IGEN

Så selv om der ikke er tale om "et giftermål" mellem den nordjyske fjernvarmeforsyning og Grundfos, har pointsystemet betydet, at ordrestrømmen til Bjerringbro i det seneste års tid er steget.

"Jeg må sige, at kvalitet og finish fra Grundfos er unik – og den er konstant. Selv om det er den optimale tekniske løsning, der tæller mest, har prisen selvfølgelig også en betydning. Men Grundfos løsninger er nu meget fornuftige i pris, og når man indregner energibesparelserne og de lave vedligeholdelsesudgifter i pumpernes lange levetid, bliver indkøbsprisen næsten uinteressant," slutter Mads Jensen, der i øvrigt netop har fornyet rammeaftalen mellem Aalborg Fjernvarmeforsyning og Grundfos.

Related Products



TP, TPE
Til luftkonditionerings- og varmeanlæg i kommercielle bygninger